

'amo共同主催!!

永井歯科商会デンタルショーセミナー

無料

石塚 美沙子先生

物販から始める

選ばれ続ける歯科医院づくり

売れる仕組み・育つチーム・続く患者さんとの関係



こんな方に
おすすめ

- ✓ 押し売りにならない“伝え方”を知りたい
- ✓ 患者さんに自然と選ばれる仕組みをつくりたい
- ✓ 物販をきっかけに、スタッフが自ら動くチームをつくりたい

歯科衛生士として約20年間、臨床や地域での歯科保健指導に携わってきました。現在は、歯科医院の外部マネジメントをはじめ、スタッフ育成、TC（トリートメントコーディネーター）導入支援、物販・待合室づくり、医院ブランディングなどを中心に、全国の歯科医院のサポートを行っています。

開催日 2026年10月4日 日

講師 歯科衛生士 石塚 美沙子 先生

時間 10:00-12:00

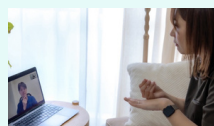
会場 秋田JAビル 料金 無料

〒010-0976 秋田県秋田市八橋南 2丁目10-16

対象 歯科医師.コデンタル

定員 60名

ご略歴
2003年3月 群馬県歯科衛生士専門学校
（現・群馬県高等歯科衛生士学院）卒業
2022年フリーランス歯科衛生士として活動を開始
2026年2月株式会社 Mano Link M を設立 代表取締役
資格
・手話通訳
・トリートメントコーディネーター
・待合室マーケットター
・オーラルセルフケアマイスター



お申し込み、お問い合わせ

氏名			
住所			
お電話		歯科医院名	
E-Mail		担当営業スタッフ	
		職種名	

お問い合わせ

永井歯科商会 担当営業スタッフ



018-864-1221

スタディーグループ'amo代表
齋藤 友里奈



< 抄録 >

物販から始める！

選ばれ続ける歯科医院づくり

—売れる仕組み・育つチーム・続く患者さんとの関係—

歯科衛生士として約20年間、臨床や地域での歯科保健指導に携わってきました。現在は、歯科医院の外部マネジメントをはじめ、スタッフ育成、TC（トリートメントコーディネーター）導入支援、物販・待合室づくり、医院ブランディングなどを中心に、全国の歯科医院をサポートしています。

今回のセミナーでは、物販を単なる「販売」として捉えるのではなく、医院の仕組みづくりやスタッフ育成、チームビルディングにつながる重要なツールとして位置づけ、患者に選ばれ続ける医院づくりの考え方と実践をご紹介します。

また、手話歯科衛生士としての経験を活かし、聴覚障害のある患者への歯科医療やコミュニケーションにも取り組んでおり、誰もが安心して通える医院づくりの一環として、本セミナーでは歯科医院で実際に使える簡単な手話を3つお伝えします。